



Združenje kovinske industrije
Kovinska industrija
Podatki in gospodarjenje

2023

MI KOVINARJI



Poslovanje kovinske industrije v letu 2022

Poslovno leto 2022 je nadaljevalo s prijaznimi poslovnimi okoliščinami, ki so vladale ob zaključku prejšnjega - a le nekaj tednov.

Preostanek leta je zaznamovala visoka poslovna nepredvidljivost: cene vhodnih materialov in komponent so najprej rasle, nato pa je postala nezanesljiva celo njihova dobava; cene energentov so poskočile na nekajkratno vrednost, ...

Vse moči je bilo potrebno usmeriti v obvladovanje tveganj. V takih turbulentnih okoliščinah je mreža kovinarjev izvrstno opravila svojo nalogo: na eni strani je strokovna služba skrbela za pravočasne informacije o predvidenih ukrepih države, na drugi strani pa so podjetja delila svoje izkušnje in dobre prakse. Ob taki podpori je bilo odločanje managerjev lažje.

Ob izteku prvega kvartala 2023 lahko vidimo drastično upadanje naročil, kar je znak skorajšnjega zmanjšanja proizvodnje in prihodkov. Inflacija stroškov, ki je višja kot pri naših kupcih in konkurentih, poslabšuje konkurenčni položaj slovenskih kovinarjev na globalnem trgu

Učinki tega bodo opazni v prihajajočih časih – upravičena je bojazen, da se bodo novi projekti naših principalov in korporacij premaknili v okolja, ki so poslovanju bolj prijazna.

Da bomo ta manko premostili z večjo učinkovitostjo in prilagodljivostjo, bomo morali ubrati smelejše korake pri digitalni transformaciji podjetij: uporaba sodobnih orodij, kot so AI, mobilne platforme, digitalni pomočniki, kibernetska nadgradnja realnosti, avtomatiziranje poslovnih procesov, spremembe modelov poslovanja, tesna povezanost verig vrednosti,...

Uvažanje teh elementov v življenje podjetja in netzbežna sprememba kulture je mogoča le ob nenehnem premišljenem izobraževanju in usposabljanju vseh v podjetju

Združenje kovinske industrije

Kovinska industrija

**Podatki in ocena gospodarjenja
v letu 2022**

Ljubljana, avgust 2023

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO



V letu 2022 in prvi polovici leta 2023 so se nadaljevali trendi rasti na globalnem tržišču, ki pa se umirjajo in počasi stabilizirajo. Ta rast je za Poclain Hydraulics d.o.o. tako rezultat splošne rasti povpraševanja, kot tudi pridobljenih novih poslov na ciljnih tržiščih. Ključni omejitveni dejavniki rasti so še naprej v razpoložljivosti virov, tako človeških kot nabavnih. Pospešeno smo izvajali koncentracijo naše ponudbe na strateške proizvode in tržišča, opuščali manj dobičkonosne in strateško manj zanimive proizvode ter s tem tudi usmerili naše resurse na najbolj perspektivna področja poslovanja. Covid pandemija pa v letu 2022 ni več prestavljala bistvenega dejavnika tveganja za zdravje naših zaposlenih ali za uspešnost poslovanja našega podjetja

Glavni dejavnik rasti prodaje je bila visoka, več kot 20% rast na programu hidravličnih ventilov, ki za naše podjetje predstavlja največjo in po dodani vrednosti najpomembnejšo skupino proizvodov. Povprečno število zaposlenih se glede na predhodno leto ni povečalo, rast zaposlitev pa je še naprej zaviral zasičen in tog trg delovne sile, saj želenih zaposlitev nismo uspeli v celoti izpolniti. Hkrati pa to pomeni, da smo bili uspešni z ukrepi za povečanje produktivnosti.

Izpeljali smo tudi investicijski plan z visokimi naložbami v fleksibilno proizvodno opremo, kapacitete in koncepte vitke proizvodnje. Tu pričakujemo pozitivne učinke tako na produktivnosti strojne opreme kot tudi na produktivnosti človeških virov. Nadaljevali smo z razvojnimi projekti novih izdelkov za večje globalne kupce. Največ razvojnih virov je bilo usmerjenih na področji ventilov za hidrostatične pogone ter ventilov za zavore. Tudi v letu 2023 predvidevamo močan nadaljnji tehnološki razvoj usmerjen predvsem v produktivnost, kapacitete in zagotavljanje posebnih zahtev ključnih kupcev.

Z začetkom leta 2023 je postalo lokalno poslovno okolje za naše podjetje precej manj prijazno. Inflacija stroškov, predvsem dela ter neposrednih in posrednih stroškov energije, znatno presega inflacijo na naših tržiščih in s tem ogroža konkurenčen položaj našega podjetja tako pri naših kupcih, kot znotraj korporacije. Negativni učinki morebitne zmanjšane konkurenčnosti se v našem poslu pokažejo šele na srednji rok in imajo večinoma dolgoročne učinke.

Globalna tržna situacija postaja v drugi polovici leta 2023 dokaj negotova, vendar splošnega upada povpraševanja ne zaznavamo. Zagotovo pa bomo deležni močnejših pritiskov s strani konkurentov tako na področju cen, kot na sposobnosti hitrega prilagajanja potrebam za naših kupcev.

**mag. Aleš Bizjak, Poclain Hydraulics d.o.o.
predsednik UO Združenja kovinske industrije**



Poslovanje Creine d.o.o je v poslovnem letu 2022 potekalo pod vplivom ukrajinske vojne in izhoda iz Covid-19 krize, ki smo jo posebno močno občutili v letih 2020 in 2021.

Zakaj sta ta dva dejavnika pomembno vplivala na potek poslovnih dogodkov? Izhod iz Covid -19 krize je narekoval visoko rast naročil v vseh naših poslovnih enotah in to smo zaznavali tako na slovenskem, kakor tudi na tujih trgih. Na slovenskem trgu smo imeli rast povpraševanja in naročil v PE Kmetijska mehanizacija in v PE Trgovina (prodaja peči), na tujih trgih pa predvsem v PE Peči.

Vojna v Ukrajini je povzročila energetska krizo, ki je posledično vplivala na visoke cenovne rasti obeh ključnih energentov – zemeljskega plina in elektrike kar se je v nadaljevanju rezultiralo tudi v visoki rasti cen repromaterialov, komponent in storitev.

Z rastjo cen smo se soočali tekom celega leta in iskali najustreznejše rešitve tako na prodajni strani s cenovnimi korekcijami kakor tudi interno v podjetju z notranjimi ukrepi na področju racionalizacije poslovnih procesov in varčevanja z energijo.

Vse cenovne šoke v PE ni bilo mogoče prenesti na stran kupcev, smo pa v večji meri uspeli. Veliko časa in energije smo posvetili notranjim ukrepom za blažitev posledic energetske krize in rastjo cen na nabavni strani. Tudi na tem področju smo dosegli pričakovane uspehe.

Z vidika izvedenih investicij smo imeli uspešno leto. Izvedli smo vse načrtovane investicije in zanje namenili več kot 4% vseh prihodkov. Največ je bilo vlaganj v tehnologijo in v digitalizacijo. Za uspešno izveden projekt na področju digitalizacije poslovnih procesov smo prejeli tudi nepovratna sredstva s strani SPS.

Za potrebe rasti proizvodnje smo zaposlovali dodaten kader na področju razvoja, vodenja projektov, tehnologije in proizvodnje. Število zaposlenih je v letu 2022 glede na leto 2021 poraslo za + 35%. Kljub temu, da je v gorenjski regiji zaradi njene gospodarske razvitosti težko pridobiti kadre, smo bili pri tem uspešni. Zanimanje za delo v Creini narašča.

Dinamično leto smo imeli tudi na razvojnem področju v vseh PE. Razvijali smo nove izdelke, uvajali nove tehnološke rešitve, racionalizirali smo procese in izboljšali profitabilnost. Dosegli smo rast BDV/Z in povečali smo potencial strateških kupcev.

V letu 2022 smo dosegli + 20% rast prodaje glede na predhodno leto in posebno smo ponosni na to, da smo kljub izredno zahtevnemu obdobju v zadnjih dveh letih v letu 2022 uspeli podvojiti prodajo glede na leto 2020.

V letu 2023 nadaljujemo z rastjo prodaje skladno s predvideno projekcijo v proračunu. Na osnovi tega tudi intenzivno investiramo v visoko produktivne tehnologije laserskega razreza in robotskega varjenja, kar bo pripomoglo k krajšanju dobavnih rokov do kupcev in nadaljnji rasti profitabilnosti poslovanja.

Ivan Rupnik, Creina d.d.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije



Skoraj neverjetno se zdi, da po dveh nepredvidljivih letih poslovno leto 2022, ponovno analiziramo kot »posebno« poslovno leto. Pokovidno poslovno okolje ter kronično pomanjkanje polprevodnikov je avto industriji prineslo novo kategorijo, in sicer sistem »saj ni res, pa vendar je.«

Pod enoznačnim vplivom energetske krize, smo skozi celotno leto imeli pester nabor informacij vseh mogočih deležnikov, poznavalcev, predvsem pa odgovornih politikov, ki so nam razlagali zakaj so cene take kot so, zakaj ne zakupiti oz. kdaj zakupiti energente. Znova se je pokazalo, da se je najboljšje zanesti na lastne izkušnje ter deljenje pomembnih informacij med kolegi, ki imajo podobne težave. V tem

pogledu smo člani združenja privilegirani, saj je pretok izkušenj, znanj in informacij, s povečevanjem negotovosti v okolju, samo še boljši.

GKN je lansko poslovno leto zaključil s predvideno realizacijo in z manjšim donosom, kot je bilo pričakovati. Predvsem stroški materialov in energentov so poleg projektov znotraj grupacije, kjer smo zelo aktivno sodelovali, prinesli slabši rezultat od pričakovanega. Skladno s trendi v industriji se tudi mi prilagajamo na različnih segmentih. Eden od uspehov lanskega leta je bila potrjena investicija v 999 kW solarno elektrarno, ki nam bo v naslednjih letih znižala odvisnost od zunanjih virov za okoli 8% letne porabe električne energije.

Intenzivno smo razvijali procese za izdelavo novih izdelkov, ki so v določenem delu namenjeni tudi avtomobilom na električni pogon. Predvsem vsi novi projekti v katere smo vključeni, nam dajejo dobre obete, da bodo rezultati ne samo na srednji rok, ampak že v naslednjem poslovnem letu ponovno na nivoju, kot smo ga poznali v preteklosti.

**Andrej Poklič, GKN Driveline Slovenija d.o.o.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije**



Devetindvajseto leto podjetja Palfinger v Sloveniji se je z nadaljevanjem dobre prodaje iz leta 2021 začelo optimistično, nadaljevalo pa pesimistično: s štirikratnikom stroškov za energijo, povišanimi cenami osnovnih materialov, nestanovitnim delovanjem dobavnih verig, pritisku po povišanju plač zaradi dviga življenjskih stroškov, umirjanju in nižanju naročil ter padcu dobičkonosnosti. Leto 2022 je bilo proizvodno zaspano, vendar naložbeno intenzivno.

Število sodelavcev se je z naravnim odlivom znižalo, produktivnost se je povečala zaradi dviga usposobljenosti, zaposlovanje pa je potekalo nekako na meji med tem, da ne dobimo kadra, kljub temu pa jih vseeno dovolj zaposlimo. Navkljub vsemu smo leto zaključili z zgodovinskim poslovnim rezultatom, vendar z dobičkom manjšim od pričakovanj, visokimi zalogami dražjih vstopnih in končnih izdelkov ter posledičnim pritiskom na nižanje stroškov na vseh koncih.

V trideseto leto po Palfingerjevem slovenskem štetju (2023 CE) smo vstopili s polnimi knjigami naročil in slabimi obeti za enaintrideseto leto. Dobrim četrletnim in polletnim rezultatom navkljub se čuti pritisk temnih oblakov pri naložbah in zmanjšanih potrebah po novih sodelavcih. Pa vendar je naš recept za uspeh ostal enak. Smo en Palfinger, katerega rešitve premikajo tako tovor naših partnerjev, kot naše meje mogočega.

Michael Steiner, Palfinger d.o.o.



Poslovanje v 2022 je bilo dinamično. Ko misliš, da je možno predvideti vsa tveganja, tudi nemogoča, se dogodi ravno nasprotno. Vojne v Ukrajini, energetske krize in potem vseh podražitev, upravičenih in neupravičenih, ni predvidel nihče. Dnevna komunikacija s kupci, dobavitelji, zaposlenimi je bila ključ dobrega poslovanja v letu 2022. Majhna in nadvse prilagodljiva proizvodnja se je zopet izkazala kot velika prednost. Se pa je pokazala težava pri pridobivanju materiala. Na eni strani nerazumljivo visoke cene vhodnih materialov, ki so poskočile tudi do 78%, na drugi strani omejitve dobaviteljev, ki so na račun stroškov začeli prilagajati svojo proizvodnjo. Tako so se nekateri roki za dobavo materiala nepričakovano podaljšali. Tudi to smo poskušali izkoristiti kot prednost, pridobili smo nove, zanesljive dobavitelje, uspelo nam je skrajšati dobavne verige. S kupci smo našli nove, boljše rešitve ter si pomagali z izkušnjami in nasveti. Zasedenost proizvodnje z naročili je bila zadovoljiva. Proizvedli smo več, kot načrtovano, prav tako smo leto zaključili nad pričakovanji.

V letu 2022 smo v primerjavi s preteklimi leti več investirali. Z investicijo v lastno sončno elektrarno računamo na delno samooskrbo in lažje prilagajanje energetskim nihanjem. Nova strojna oprema pa bo pripomogla k še bolj tolerančnim točnostim in optimalnejši proizvodnji. Kadrovske smo se okrepili, čeprav nismo imeli odprtih prostih delovnih mest. Zaposlovanje »na zalogo« se je izkazalo kot uspešno, saj smo pridobili usposobljen kader, kar je kasneje omogočalo nekatere pozitivne menjave med delovnimi mesti. Soočali smo se s posledicami Covid 19, saj sta se apatija in nezadovoljstvo vlekla kar v sredino 2022. V prihodnost moramo gledati z optimizmom, se prilagajati, sprejemati izzive in težave, se z njimi soočiti ter iz njih izluščiti najboljše. Pričakovanja za 2023: pričakujemo leto, ki bo zahtevalo veliko prilagajanja, kjer ne bomo mogli prezreti dinamike na trgu dela in pri nagrajevanju zaposlenih. Pri poslovanju bo veliko energije usmerjene v optimizacijo vseh naših procesov za omogočanje še večje konkurenčnosti na trgu.

Ksenja Brelih Klincov, Niro Steel d.o.o.



Poslovanje družbe PRIMAT d.d. v letu 2022 je bilo v celoti gledano zelo uspešno, kljub temu, da smo se morali znotraj leta soočiti z nekaterimi ključnimi spremembami, ki so pomembno vplivale na poslovanje v letu 2022. Nekatere izmed teh sprememb imajo velik vpliv tudi na poslovanje v letu 2023. Te spremembe so predvsem naslednje: visoka rast cen črnih in barvnih kovin, kot posledica začetka vojnega konflikta med Rusijo in Ukrajino, visoka rast cen energentov in drugih stroškov (surovine, materiali, stroški dela, stroški transporta, ...), začetek upadanja splošne gospodarske aktivnosti in posledično povpraševanja po naših izdelkih. Rast cen črnih in barvnih kovin nas je doletela predvsem v mesecu marcu, ko so se cene spreminjale iz dneva v dan, v roku enega meseca so se povišale tudi za več kot 60 %.

Cene črnih kovin so se sicer začele občutneje umirjati v mesecu juniju 2022, medtem ko so v mesecu oktobru že upadle na raven, ki je nižja od ravni z začetka leta. V drugi polovici leta 2022 smo se začeli soočati z novimi cenovnimi šoki, ki so se odrazili v skokoviti rasti cen energentov, predvsem zemeljskega plina in električne energije. V letu 2022 smo v primerjavi z letom 2021 utrpeli naslednja povišanja stroškov energentov: toplotne energije za 23,9 %, zemeljskega plina za 207,62 %, električne energije za 93,18 %. Za leto 2023 so razmere na področju cen energentov kljub sprejetim državnim ukrepom še vedno neugodne. Rast stroškov energentov je odločilno vplivala na bolj pesimistične napovedi gospodarstvenikov po vsem svetu, ki so v kombinaciji z rastočo inflacijo ter zaostrovanjem pogojev na finančnih trgih začeli vse bolj odkrito napovedovati recesijo.

Njihove napovedi so se na nekaterih za nas najpomembnejših tržiščih žal že uresničile (npr. Nemčija). Takšno poslabšanje gospodarske klime se je že v drugi polovici leta 2022 začelo odražati v upadanju povpraševanja po naših izdelkih, ki se je še močneje odrazilo v prvi polovici leta 2023. Napovedi na naslednje mesece in za leto 2023 so trenutno torej prej pesimistične kot pa nasprotno.

Matjaž Andric, Primat d.d.



Leto 2022 je bilo zaznamovano z izjemno rastjo cen surovin in energentov, kar je imelo močan vpliv tudi na poslovanje družbe TBP d.d.. Kljub cenovnim pritiskom na strani dobaviteljev surovin in storitev, rasti stroškov energije in stroškov dela ter precejšnjem razkoraku med dejanskimi proizvodnimi stroški in priznanimi stroški s strani kupcev, smo uspeli z koriščenjem notranjih rezerv poslovati pozitivno. V primerjavi z letom 2021 smo povečali prihodke od prodaje za 10%.

Poslovno leto 2022, glede na izjemno zahtevne razmere na trgu ocenjujemo kot relativno uspešno. Ob mnogih izzivih, v družbi nismo pozabili na trajnostni razvoj ter odgovornost do naravnega in socialnega okolja v katerem družba deluje. V družbi sledimo načelom trajnostnega razvoja, ki jih preko okoljskih in družbenih vidikov ter vodikov vodenja upoštevamo in vpeljujemo pri razvoju poslovanja družbe.

Za leto 2023 načrtujemo 13,5% rast prihodkov, hkrati pa z zaskrbljenostjo spremljamo napovedi za novo recesijo v svetu. Družba TBP d.d. bo tudi v letu 2023 sledila načrtani strategiji, ki vključuje nadaljevanje digitalizacije tehnoloških procesov in izboljševanje učinkovitosti procesov. Posebna pozornost bo v letu 2023 usmerjena tudi krepitvi lastnega razvoja novih produktov, trajnostnemu razvoju in povečanju obsega proizvodnje izdelkov več komponentnega brizganja.

dr. Danilo Rojko, TBP d.d.



Poslovanje družbe DOM-TITAN v letu 2022 je bilo zaznamovano s številnimi izzivi na lokalnem in globalnem trgu. Po stabilizaciji dobave surovin smo se soočili s skokovito rastjo cene ključne surovine, medenine, ki je odstopala od dolgoletnih trendov, pri ostalih surovinah pa smo za stabilizacijo in zagotavljanje proizvodnje povečali razpoložljivost zalog večine materialov na lokaciji. Največji izziv pri poslovanju so predstavljale cene energentov. Podjetje DOM-TITAN d.d. je po desetletjih sinergij pri nabavi električne energije preko industrijskega kompleksa bilo prisiljeno prvič samo zakupiti električno energijo v najbolj neugodnem obdobju, ko so cene energentov na trgu nenadzorovano podivjale. S hitro oblikovanimi in realiziranimi ukrepi spremembe ogrevanja z uporabo odpadne toplote iz proizvodnje in uporabo IR panelov namesto plina smo zmanjšali negativni vpliv cene

energentov na trgu.

Kadrovske razmere v regiji tudi zaradi ugodne socialne politike, dvigov stroškov dela in drugih stroškov, povezanih z delom niso bile ugodne. Zavedamo se, da takšen trend dolgoročno ni vzdržen, zato na področju kadrov nadaljujemo z aktivnim usposabljanjem in mentorstvom, za dvig kompetenc zaposlenih na vseh ravneh. Kot protiutež kadrovskemu pomanjkanju se nadaljuje trend vlaganja v avtomatizacijo in izboljševanja avtonomije procesov.

Ob zelo turbulentnem letu, ki je v naših poslovnih krogih prepoznano veliko bolj zahtevno kot leta pred tem, nam je uspelo realizirati zastavljene plane prodaje navkljub ohlajanju povpraševanja na posameznih produktnih skupinah. V letu 2023 nam največje izzive predstavljajo razpoložljivost strokovnega in motiviranega kadra ter splošno gospodarsko stanje v regiji in v Evropi, kjer se že močneje kažejo znaki ohlajanja in posledičnega zmanjševanja zalog pri naših kupcih.

Andrej Hribar, DOM TITAN d.d.

Kazalo

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO.....	3
1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2022	10
1.1. Prodaja na domačem in tujem trgu	13
1.2. Strukturni deleži posameznih panog v kovinski industriji.....	14
1.3. Konkurenčno pozicioniranje kovinske industrije	16
2. TRENDNA GIBANJA V KOVINSKI INDUSTRIJI IN NJENIH DEJAVNOSTIH OD LETA 2012 DO 2022	17
2.1. Indeks obsega industrijske proizvodnje	17
2.2. Število družb v kovinski industriji	19
2.3. Število zaposlenih v kovinski industriji	20
2.4. Dodana vrednost na zaposlenega	20
2.5. Konkurenčna pozicija podjetij glede na velikost podjetij	21
2.6. Konkurenčna pozicija podjetij glede na izvor kapitala	23
3. IZVOZ KOVINSKE INDUSTRIJE	25
4. GIBANJA KOVINSKE INDUSTRIJE V EU	27
5. PREGLED POSAMEZNIH RAZREDOV DEJAVNOSTI KOVINSKE INDUSTRIJE	29
5.1. PROIZVODNJA KOVINSKIH IZDELKOV – SKD 25	29
5.1.1. Prihodek, zaposl., dod. vred., dobiček, strošek dela, izvoz proiz. kovinskih izdelkov	29
5.1.2. Družbe	31
5.1.3. Izvoz	32
5.1.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	32
5.1.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2020)	34
5.1.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja gradbenih kovinskih izdelkov (SKD 25.1)	35
5.1.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja jedilnega pribora, ključavnic, okovja, orodja (SKD 25.7)	36
5.1.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih kovinskih izdelkov (SKD 25.9).....	37
5.2. PROIZVODNJA STROJEV IN NAPRAV – SKD 28	38
5.2.1. Prihodek, zaposl., dod. vred., dobiček, strošek dela, izvoz proiz. strojev in naprav	38
5.2.2. Družbe	40
5.2.3. Izvoz	41
5.2.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	41
5.2.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2020)	43
5.2.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja strojev za splošne namene (SKD 28.1)	44
5.2.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih naprav za splošne namene (SKD 28.2).....	45
5.2.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih strojev za posebne namene (SKD 28.9)	46

5.3.	PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC – SKD 29	47
5.3.1.	Prihodek, zaposl., dod. vred., str. dela, izvoz proiz. mot. vozil, prikolic, polprikolic	47
5.3.2.	Družbe	48
5.3.3.	Izvoz	49
5.3.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	50
5.3.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2020)	51
5.3.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja motornih vozil (SKD 29.1).....	52
5.3.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja karoserij za vozila; proizvodnja prikolic, polprikolic (SKD 29.2) 53	53
5.3.4.4.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja delov in opreme za motorna vozila (SKD 29.3).....	54
5.4.	PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL – SKD 30	55
5.4.1.	Prihodek, zaposl., dod. vrednost, strošek dela, izvoz proiz. drugih vozil in plovil.....	55
5.4.2.	Družbe	56
5.4.3.	Izvoz	57
5.4.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	58
5.4.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2020)	59
5.4.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Gradnja ladij in čolnov (SKD 30.1)	60
5.4.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil (SKD 30.2)	61
5.4.4.4.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih vozil (SKD 30.9)	62
5.5.	POPRAVILA IN MONTAŽA STROJEV IN NAPRAV – SKD 33	63
5.5.1.	Prihodek, zaposlenost, dod. vrednost, strošek dela, izvoz panoge Popravila in montaža strojev in naprav	63
5.5.2.	Družbe	64
5.5.3.	Izvoz	65
5.5.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	66
	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila in montaža strojev in naprav (SKD 33).....	66
5.5.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2020)	67
5.5.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila kovinskih izdelkov, strojev in naprav (SKD 33.1).....	68
5.5.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Montaža industrijskih strojev in naprav (SKD 33.2).....	69
6.	SEZNAM GRAFOV.....	70
7.	SEZNAM TABEL.....	70
8.	VIRI.....	71

Namen gradiva je predstaviti osnovne podatke o gospodarjenju v kovinski industriji po dejavnostih oziroma podskupinah v letu 2022 in podati trende gibanj s ključnimi ugotovitvami. Podane so tudi nekatere primerjave z okoljem EU.

1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2022

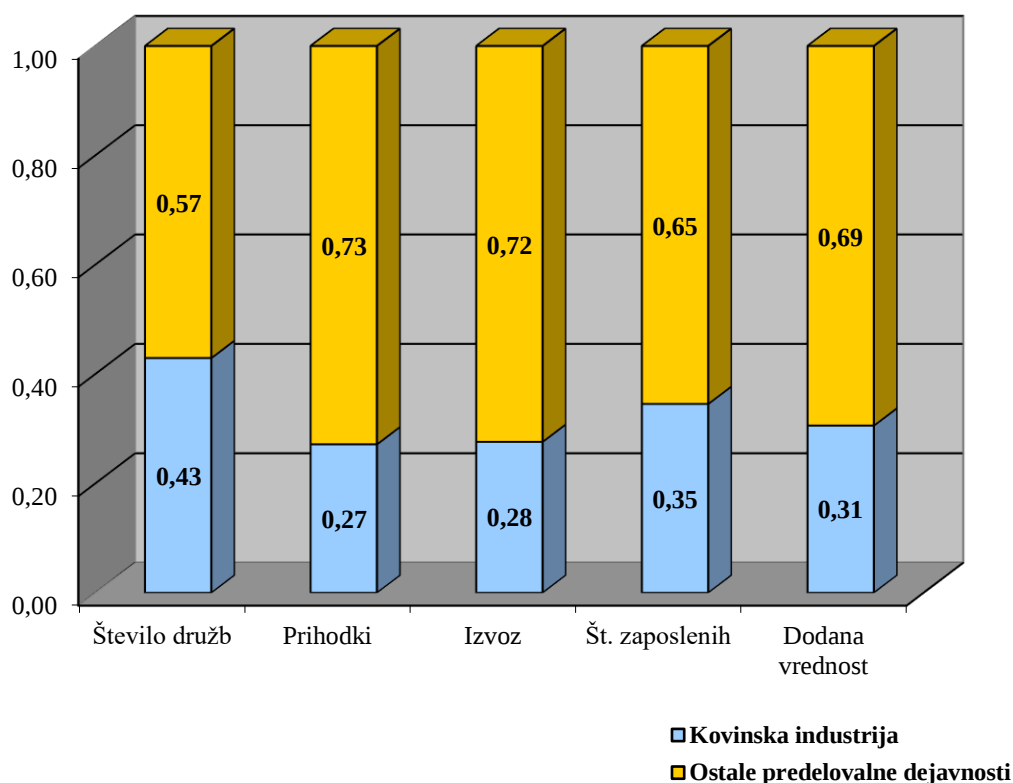
Družbe so bile po dejavnostih v letu 2021 razvrščene na podlagi različice Standardne klasifikacije dejavnosti – SKD 2008. Ta je v skladu z Uredbo o standardni klasifikaciji dejavnosti, UL RS 69/07, 17/08, ki je začela veljati s 1. januarjem 2008 in v celoti povzema evropsko klasifikacijo dejavnosti NACE Rev. 2.

Tako so v kovinsko industrijo v okviru Združenja kovinske industrije uvrščene naslednje panoge:

- SKD C/25 Proizvodnja kovinskih izdelkov, razen strojev in naprav izvemši dejavnost 25.5 (prašna metalurgija)
- SKD C/27.52 Proizvodnja n električnih gospodinjskih naprav
- SKD C/28 Proizvodnja drugih strojev in naprav
- SKD C/29 Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic, izvemši elektroopremo za vozila (SKD 29.310)
- SKD C/30 Proizvodnja drugih vozil in plovil
- SKD C/33 Popravila in montaža strojev in naprav, izvemši popravila električnih (SKD 33.130, 33.140 in 33.190) in n električnih strojev in naprav (SKD 33.200)
- SKD C/95.22 Popravila gospodinjskih in hišnih naprav in opreme

Slovenska kovinska industrija se uvršča v vrh nosilnih dejavnosti predelovalne industrije tako po prihodku kot po izvozu. Panoge kovinske industrije predstavljajo v prihodku 27% (11,5 mrd €), v izvozu 28% (8,1 mrd €), v številu zaposlenih 35% (cca. 67.000), ustvarijo pa 31% (3,4 mrd €) dodane vrednosti vseh predelovalnih dejavnosti v Sloveniji.

Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti



Graf 1: Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti